



### OBIETTIVI GENERALI

È il corso ideale per tutti coloro che desiderano acquisire una marcia in più nel mondo del lavoro, più specificatamente nel mondo degli affari e del commercio perché fornisce le competenze linguistiche necessarie per avere successo nel mercato del lavoro globale. L'obiettivo generale è favorire negli apprendenti la totale acquisizione del livello B1, seguendo i parametri indicati dal Quadro Comune Europeo di Riferimento per le lingue del Consiglio d'Europa ed è indirizzato a coloro che hanno conoscenza già acquisita dell'inglese (A2) e che quindi sono in grado di esprimersi in modo adeguato sebbene limitato in situazioni reali per quanto riguarda il lavoro, lo studio e le situazioni sociali. Il corso prevede 50 ore di lezioni frontali + 10 ore di self learning finalizzate ad approfondire le conoscenze acquisite attraverso percorsi di studio individuali utilizzando i supporti audiovisivi e multimediali del Centro Linguistico di Ateneo.

### OBIETTIVI COMUNICATIVI

Le quattro principali abilità linguistiche (lettura, comunicazione scritta, ascolto, comunicazione orale) svolte nel corso delle lezioni, saranno apprese in contesti come:

- Identificazione di se stessi - es. scambiare informazioni su se stessi, il proprio ruolo e la propria azienda, riempire moduli, scambiare corrispondenza che includa dettagli personali.
- Viaggi e riunioni - es. eseguire una prenotazione, ottenere informazioni, prenotare servizi e strutture per una conferenza.
- Al telefono - dare e ricevere dati numerici, scambiarsi informazioni, prendere nota di un messaggio etc.
- Comprare e vendere - es. comprendere prezzi e tassi, negoziare contratti, stringere accordi, proporre un'offerta.
- Prodotti e servizi - es. pubblicità e branding, lancio di un prodotto, eventi fieristici, approvvigionamento e distribuzione, offrire una comparazione, supporto al cliente.
- Risultati e rendimenti - es. descrivere e illustrare il background di una società, risultati prestazionali, trend, eventi e cambiamenti.
- Scenari commerciali e pratiche comuni - es. programmare riunioni, organizzare appuntamenti, offrire consigli e giustificare le proprie decisioni.
- Relazioni professionali e gestione dei clienti - es. fare, invitare o rifiutare un'offerta o un invito, accogliere visitatori stranieri, discutere dei propri interessi e tempo libero.
- Salute e sicurezza - es. comprensione della policy aziendale su salute e sicurezza, istruzioni e avvisi.
- Strutture, sistemi e processi aziendali - es. scambiare informazioni sulle strutture dell'azienda, sulla produzione, sui sistemi per gli ordini e per le consegne, e sui processi interni quali selezione e valutazione del personale e avanzamento di carriera.
- Argomenti generali del settore - es. gestione, risorse umane, strategie di promozione, corsi di formazione, selezione del personale, budget aziendale, sponsorizzazioni, uso delle risorse informatiche.

### CONTENUTI GRAMMATICALI

Oltre ad approfondire le conoscenze acquisite per il livello A2, si studieranno in particolare gli aspetti grammaticali indicati qui di seguito:

#### Verbs

- Regular and irregular forms

#### Modals

- |                                       |   |                                      |
|---------------------------------------|---|--------------------------------------|
| ■ can (ability; requests; permission) | ■ could (ability; possibility; polite requests) | ■ would (polite requests)            |
| ■ will (offer)                        | ■ shall (suggestion; offer)                     | ■ should (advice)                    |
| ■ may (possibility)                   | ■ might (possibility)                           | ■ have (got) to (obligation)         |
| ■ ought to (obligation)               | ■ must (obligation)                             | ■ mustn't (prohibition)              |
| ■ need (necessity)                    | ■ needn't (lack of necessity)                   | ■ used to + infinitive (past habits) |

## **Tenses**

- Present simple: states, habits, systems and processes (and verbs not used in the continuous form)
- Present continuous: future plans and activities, present actions
- Present perfect: recent past with just, indefinite past with yet, already, never, ever; unfinished past with for and since
- Past simple: past events
- Past continuous: parallel past actions, continuous actions interrupted by the past simple tense
- Past perfect simple: narrative, reported speech
- Future with going to
- Future with present continuous and present simple
- Future with will and shall: offers, promises, predictions, etc.

## **Verb Forms**

- Affirmative, interrogative, negative
- Imperatives
- Infinitives (with and without to) after verbs and adjectives
- Gerunds (-ing form) after verbs and prepositions
- Gerunds as subjects and objects
- Passive forms: present and past simple
- Verb + object + infinitive give/take/send/bring/show + direct/indirect object
- Causative have/get

## **Compound Verb Patterns**

- Phrasal verbs/verbs with prepositions

## **Conditional Sentences**

- Type 0-1-2

## **Simple Reported Speech**

- Statements, questions and commands: say, ask, tell
- Indirect and embedded questions: know, wonder

## **Interrogatives**

- What, What (+ noun); Where; When; Who; Whose; Which; How; How much;
- How many; How often; How long; Why (including the interrogative forms of all tenses and modals listed)

## **Nouns**

- Singular and plural (regular and irregular forms)
- Abstract nouns
- Complex noun phrases
- Double genitive: a friend of theirs
- Countable and uncountable nouns with some and any
- Compound nouns
- Genitive: 's & s'

## **Pronouns**

- Personal (subject, object, possessive)
- Impersonal: it, there
- Quantitative: one, something, everybody, etc.
- Relative: who, which, that, whom, whose
- Reflexive and emphatic: myself, etc.
- Demonstrative: this, that, these, those
- Indefinite: some, any, something, one, etc.

## **Determiners**

- a + countable nouns
- the + countable/uncountable nouns

## **Adjectives**

- Colour, size, shape, quality, nationality
- Predicative and attributive
- Cardinal and ordinal numbers
- Possessive: my, your, his, her, etc.
- Demonstrative: this, that, these, those
- Quantitative: some, any, many, much, a few, a lot of, all, other, every, etc.
- Comparative and superlative forms (regular and irregular): (not) as... as, not... enough to, too... to
- Order of adjectives
- Participles as adjectives
- Compound adjectives

## **Adverbs**

- Regular and irregular forms
- Frequency: often, never, twice a day, etc.
- Indefinite time: already, just, yet, etc.
- Place: here, there, etc.
- Sequence: first, next, etc.
- Pre-verbal, post-verbal and end-position adverbs
- Manner: quickly, carefully, etc.
- Definite time: now, last week, etc.
- Degree: very, too, rather, etc.
- Direction: left, right, along, etc.
- Sentence adverbs: too, either, etc.
- Comparative and superlative forms (regular and irregular)

## **Prepositions**

- Location: to, on, inside, next to, at (home), etc.
- Time: at, on, in, during, etc.
- Direction: to, into out of, from, etc.
- Instrument: by, with
- Miscellaneous: like, as, due to, owing to, etc.
- Prepositional phrases: at the beginning of, by means of, etc.
- Prepositions preceding nouns and adjectives: by car, for sale, at last, etc.
- Prepositions following nouns and adjectives: advice on, afraid of, etc.

## **Connectives**

- and, but, or, either... or
- where
- so that, (in order) to
- if, unless
- when, while, until, before, after, as soon as
- because, since, as, for
- so, so... that, such... that
- although, while

## **CONTENUTI LESSICALI**

- Dealing with problems
- Describing a graph
- Emails - request information, reply to a request
- Expressing arguments - to interrupt or not
- Finding creative solutions
- Letters - make a complaint, respond to a complaint
- Make contact - get through the right person
- Make small talk
- Managing time
- Messages and notes - write a telephone message, write a note
- Participate in meetings
- Receive visitors - greet visitors
- Talk about company history
- Show round a new colleague – explain how to do something, give advise and explain procedures
- Describe products and give opinions
- Describing products
- Explaining your job
- Financing ventures
- Greeting people
- Make appointment by phone
- Make polite offers and requests
- Make suggestions
- Memos
- Negotiate
- Presentations
- Run a meeting

## **MODALITÀ DI VERIFICA**

Al termine del corso è previsto un test finale necessario per il rilascio dell'attestato di frequenza e profitto. L'attestato di frequenza sarà comunque rilasciato solo a chi ha frequentato il 60% delle ore previste dal corso.

## **STRUTTURA DEL TEST FINALE**

### **Reading**

<b>MULTIPLE-CHOICE</b>	messages, notices, timetables, advertisements, leaflets, etc.
<b>MATCHING</b>	notices, lists, catalogues, contents, etc.
<b>MATCHING</b>	graphs, charts, tables etc.
<b>RIGHT/WRONG/DOESN'T SAY</b>	advert, business letter, product description, report etc.
<b>MULTIPLE-CHOICE</b>	newspaper or magazine, article, advert, report, leaflet, etc.
<b>MULTIPLE-CHOICE CLOZE</b>	newspaper or magazine article, advert, leaflet, etc.
<b>FORM FILLING, NOTE COMPLETION</b>	short memos, letters, notices, advert, etc.

**Writing**

Internal company communication in the form of a note, message, memo or email (30-40 words).  
Business correspondence in the form of letter, fax or email (60-80 words)

**Listening (3-Option Multiple Choice)**

Eight short conversations/monologues

**Gap Filling (numbers and spellings)**

Short telephone conversation or prompted monologue

**Note Taking (content words)**

Monologue

**3-OPTION MULTIPLE CHOICE****Speaking (About ten minutes)**

Conversation/interview/ discussion

Conversation/interview/discussion between two or more people

**N.B.:** Per lo svolgimento della suddette prove non è consentito l'uso di alcun dizionario

Per superare il test bisogna svolgere correttamente il 70% del test.

**TESTI CONSIGLIATI**

- Camesasca E. - Gallagher A. - Martellotta I., *Working with grammar (Gold Edition)*, Pearson Longman
- Cook R. - Pedretti M., *Success with BEC Preliminary*, Summertown Publishing
- Gallagher A. - Galuzzi F., *Grammar and Vocabulary Trainer*, Longman
- Johnson C., *Intelligent Business Pre-intermediate Coursebook*, Longman
- Sellen D., *New Total Grammar*, Black Cat
- Whitby N., *Business Benchmark BEC Preliminary*, Cambridge

**DOCENTE**

- Sabrina Mazzara - tel. 0861 266007 - smazzara@fondazioneuniversitaria.it